

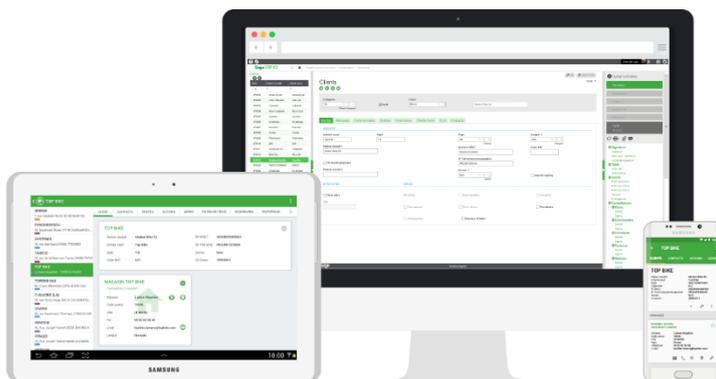
4CAD Group accélère la transformation digitale de ses clients avec les applications mobiles Urbans

4CAD Group, distributeur et intégrateur de systèmes d'information, signe un partenariat avec la société Urbans, partenaire mobilité des entreprises depuis de nombreuses années et spécialiste de la transformation digitale pour les collaborateurs nomades et plus particulièrement les commerciaux.

Accompagner la transformation numérique des commerciaux sur le terrain

La mobilité est au cœur de la transformation numérique des entreprises, ce qui en fait aujourd'hui, l'un des sujets prioritaires des directions des systèmes d'information. 4CAD Group accompagne ses 1800 clients dans cette transformation avec Sage X3 et l'ensemble de ses fonctionnalités de mobilité.

« Suite au constat en 2016 d'une forte croissance des projets de mobilité chez nos clients, ainsi qu'un souhait constant d'expertise avancée chez nos prospects, 4CAD Group a retenu les solutions Urbans disponibles sur smartphones comme sur tablettes et parfaitement intégrées à Sage X3 ([U-sales for Sage X3](#)). Urbans reprend les éléments majeurs des référentiels de données de Sage X3 dans des ergonomies simplifiées et intuitives permettant notamment de bénéficier d'un mode Offline, d'une CRM mobile avancée, de catalogues interactifs, et de rapports mobiles en temps réel » précise Pierrick BESNET, Directeur Commercial de 4CAD Group.



La valeur ajoutée des solutions Urbans sur la performance commerciale en mobilité

La solution U-Sales dédiée aux commerciaux accompagne réellement la croissance des entreprises sur 3 axes :

- **La simplification du quotidien du commercial sur le terrain pour préparer et débriefer ses rendez-vous :** amélioration de sa productivité, fonctions de géolocalisation, récupération de toutes les informations clients et prospects utiles depuis Sage X3. Le commercial accède à un véritable bureau nomade toujours à jour.
- **La contribution à la croissance des ventes :** les commerciaux peuvent saisir des devis et prendre des commandes sur le terrain en bénéficiant d'assistants qui vont les aider à augmenter les paniers moyens tout en gagnant du temps sur leurs saisies, ce qui leur permettra de faire plus de rendez-vous et donc plus de ventes.
- **La mise à disposition de fonctions collaboratives :** les commerciaux peuvent suivre leurs objectifs individuels sur le terrain ; les indicateurs sont partagés avec la direction commerciale et les interactions entre le siège et le terrain en sont grandement facilitées.

Enfin, U-Sales fonctionne en mode déconnecté ! Même si le commercial perd la connexion réseau en cours de saisie d'une commande avec son client, il peut continuer et terminer sa saisie sans être interrompu puis lancer la synchronisation avec Sage X3 dès que la réception sera rétablie.

Une intégration fiable et standardisée avec Sage X3

Afin de proposer des solutions standards et pérennes à ses clients, 4CAD Group a également retenu Urbans comme partenaire mobilité grâce à la fiabilité et l'évolutivité de son connecteur avec Sage X3.

La synchronisation des données repose sur des processus standardisés à travers une plateforme technique de Web Services : toutes les données peuvent être synchronisées et le suivi des nouvelles versions est assuré pour conserver une compatibilité totale.

À propos de 4CAD Group (www.4cad.fr)

Afin de garantir la cohérence globale des systèmes d'information pour les entreprises industrielles, 4CAD Group s'appuie sur les technologies leader sur leur marché, PTC pour le développement produit, Sage X3 pour la gestion des flux d'entreprise. Fort d'une solide expertise du monde industriel, 4CAD Group a développé ses connecteurs standards entre les solutions PTC et Sage X3. 4CAD Group dispose également d'interfaces standards entre PTC et les autres ERP du marché, tels que SAP et Microsoft. L'ensemble des solutions proposées par 4CAD Group est disponible à l'achat, en location ou en mode SAAS.

4CAD Group : 150 collaborateurs – 8 agences – 23 millions de CA en 2015

À propos d'Urbans (www.urbans.fr)

Urbans est éditeur d'applications mobiles professionnelles pour les populations nomades. La société a intégré le groupe Néotis suite à son rachat en juin 2016 pour accélérer sa croissance.

Tél. +33 (0)2 97 67 88 71
benjamin.champenois@urbans.fr